
Hoe het familiebedrijf Frisomat een opvolger kreeg

- woensdag 06 april 2011, 05u00
- Auteur: (wwi)

SAO PAULO - Neen, zoon Benoît Somers had geen zin om zijn vader op te volgen aan het hoofd van het familiebedrijf, hoe lang Guy Somers, stichter en voorzitter van het bedrijf Frisomat, gespecialiseerd in prefab industriële gebouwen, ook had aangedrongen. Benoît Somers had een bestaan opgebouwd in Brazilië, bij de plaatselijke vestiging van Katoen Natie, en had geen zin om terug te komen naar Vlaanderen, zeker niet omdat hij ook nog met een Braziliaanse was getrouwd. Aandringen bleek niet te helpen, wat het familiebedrijf op termijn opzadelde met het probleem van zovele familiebedrijven: een opvolgingsprobleem.

Als mijn zoon niet naar Frisomat wil komen, moet Frisomat maar naar mijn zoon komen, moet Somers senior hebben gedacht. Het bedrijf had al plannen om uit te breiden naar de veelbelovende Latijns-Amerikaanse markt. Dat de Frisomat-stichter daarmee ook nog zijn zoon over de streep kon krijgen, was een bonus.

Benoît Somers vond zelf het geschikte terrein voor de investering, op enkele tientallen kilometers van Sao Paolo. Frisomat wil er een fabriek bouwen die niet alleen de Braziliaanse, maar de hele Latijns-Amerikaanse markt moet bestrijken. De werken zijn net gestart.

Maar het terrein dat Frisomat aankocht, is veel te groot voor een fabriek alleen. Het terrein waar Somers junior zijn oog op liet vallen, is liefst 143 hectare groot, op dit moment een wuivend rietsuikerveld. Zijn vader moest eerst slikken, maar stemde daarna in.

Op het terrein zal niet alleen een productiehal van Frisomat komen, maar ook een industrieel en logistiek park, waar Frisomat andere bedrijven, ook Vlaamse, voor hoopt warm te maken. Ze krijgen daarmee ook een platform dat kan helpen bij contacten met de Braziliaanse administratie en wetgeving.

Op de dankbaarheid van de plaatselijke gemeenschap kan hij alvast rekenen.